



Verkaufsprofi im Abacus-Umfeld

Unser Kunde gehört zu den grösseren Beratungsunternehmen in der Schweiz und verfügt über mehrere Standorte.

Zur Ergänzung des bestehenden Teams suchen wir für den Standort in der Ostschweiz eine jüngere, abschlussstarke, kontaktfreudige und flexible Persönlichkeit als

Key Account Manager Abacus (m/w)

Ref. 15220_03

Was sie erwartet

In dieser anspruchsvollen Position sind sie verantwortlich für die Neukunden-Akquisition und die Betreuung der Bestandskunden in ihrem Verkaufsgebiet.

Was sie mitbringen

Sie verfügen über mehrjährige, erfolgreiche Praxis in Key Account Management und Verkauf, bringen ein gut ausgebautes Netzwerk mit und gute Abacus-Anwenderkenntnisse. Eine hohe Dienstleistungsmentalität, Einsatzbereitschaft und aktuelle Informatikkenntnisse runden ihr Profil ab.

Was ihnen geboten wird

Sie erwartet ein abwechslungsreiches und spannendes Aufgabengebiet mit hoher Selbständigkeit und Eigenverantwortung, ein motiviertes Team, interessante Anstellungsbedingungen und individuelle Unterstützung in der persönlichen und fachlichen Weiterbildung und Entwicklung.

Der Ball liegt bei ihnen

Wir freuen uns auf ihre kompletten Bewerbungsunterlagen mit Foto in elektronischer Form. Für weitere Auskünfte steht ihnen Roland Fischer gerne zur Verfügung.