



Internationaler Verkauf

Unser Kunde gehört zu einer international tätigen Industriegruppe, die sich sehr erfolgreich im Markt positioniert hat.

Zur Ergänzung des bestehenden Teams suchen wir für den Standort in der Ostschweiz eine engagierte, flexible und abschlussstarke Persönlichkeit als

Key Account Manager (m/w)

Ref. 010918_02

Was sie erwartet

Sie übernehmen die Kundenbetreuung in ihrem Verkaufsgebiet, akquirieren Neukunden, erstellen Angebote und führen Preisverhandlungen. Im Weiteren gehören das Planen von Marketingmassnahmen und die Durchführung von Markt- und Konkurrenzanalysen zu ihren Aufgaben.

Was sie mitbringen

Sie verfügen über eine kaufmännische oder technische Grundausbildung, ein hohes technisches Verständnis und mehrjährige Berufserfahrung im internationalen Vertrieb von Investitionsgütern. Persönlich zeichnen sie sich durch ausgeprägtes Verhandlungsgeschick, sehr gute Englischkenntnisse und einer hohen Flexibilität und Reisebereitschaft aus.

Was ihnen geboten wird

Sie erwartet ein abwechslungsreiches und spannendes Aufgabengebiet mit hoher Selbständigkeit und Eigenverantwortung in einem internationalen Umfeld und guten Entwicklungsmöglichkeiten.

Der Ball liegt bei ihnen

Wir freuen uns auf ihre kompletten Bewerbungsunterlagen mit Foto in elektronischer Form. Für weitere Auskünfte steht ihnen Roland Fischer gerne zur Verfügung.